Consejos para vender tu inmueble. Cuanto antes.

Vender tu vivienda en un tiempo breve es posible, pero debes ser consciente de que, en la actualidad, hay muchas más viviendas a la venta que potenciales compradores. Es decir; hay mucha más oferta que demanda de inmuebles. Por ello, te recomendamos que sigas estos **4 pasos realmente efectivos para que vendas tu inmueble** en la mayor brevedad posible.

PASO 1. LIMPIA, ORDENA E ILUMINA

Limpia el inmueble a fondo, ordénalo y —a ser posible- retira todos aquellos muebles, cortinas, enseres, etc... que se hayan quedado desfasados o viejos y que "resten imagen" a tu vivienda. ¿Tu comprarías una casa con muebles antiguos dentro? Si la respuesta es 'no' retira los muebles. Un potencial comprador valora más una casa vacía y limpia porque se imagina todo el potencial de cada espacio. Unas fotos profesionales, con buena iluminación, revalorizarán la imagen del inmueble.

PASO 2. CALCULA EL PRECIO DE MERCADO

Si lo deseas, InmoHappy te ayuda a calcular el precio de mercado en tu zona. Es una condición indispensable que saques a la venta tu inmueble a precio de mercado. Nunca por encima. Si tu inmueble está por encima del precio de mercado las posibilidades de venta son mínimas. Así de fácil, y así de rotundo. A no ser que se trate de un inmueble exclusivo.

PASO 3. AUMENTA EL VALOR

A menudo, una pequeña inversión revaloriza por completo un inmueble y lo hace muy competitivo a la hora de ser vendido.

Si has limpiado, ordenado, quitado muebles viejos y hecho unas fotos con buena iluminación, imagina ahora si realizas pequeñas reparaciones de grifería o desperfectos, pintas las paredes y enceras el parquet. De todas las viviendas en venta del mercado, tu inmueble estará en primera posición para la venta.

PASO 4. MÁXIMA DIFUSIÓN

Si tu inmueble está limpio, ordenado, reparado, pintado,... y en 'precio de mercado' encontrarás un comprador casi seguro. Ya sólo queda dar a conocer tu vivienda a potenciales compradores. Para ello, InmoHappy publica tu inmueble en su web propia, en portales inmobiliarios, en soportes offline a pie de calle, en córners inmobiliarios locales, en su propia oficina, etc...

Para más información, puedes contactar con tu oficina más cercana a través de inmohappy.com.